

Kvalitet fra Hodsager

Rosenfeldt & Sonne A/S sælger eksklusive møbler over hele landet

Med firmadomicil på Lyngtoften i Hodsager så et nyt firma dagens lys 1. april. Bag firmaet står to snedkermestre, der kendte lidt til hinanden i forvejen, Heine Rosenfeldt Nielsen og Steen Sonne Mortensen:

Heine Nielsen kommer fra Kibæk - er i øjeblikket ved at flytte til Ikast - mens Steen Mortensen kommer fra Skjern. Nu producerer de sammen eksklusive møbler i Rosenfeldt & Sonne A/S - men selv om firmaet er nystartet, er de absolut ikke nye i branchen:

- Vi har begge arbejdet i branchen en halv snes år og havde bl.a. lavet en del underleverandørarbejde til hinanden, da vi fandt ud af, at vi kunne nå mere i fællesskab. Vi ville samlet få en større volumen og udviklingsmæssigt er det også bedre, at vi kan give hinanden sparring, siger de.

Selvom de ikke på forhånd havde noget tilknytning til Hodsager, tøvede de ikke et øjeblik med at slå til, da de fik muligheden for at erhverve en lukket møbelfabrik i Hodsager:

- Vi har fået et godt domicil og gode faciliteter, konstaterer Steen Mortensen.

Den daglige køretur til henholdsvis Skjern og efter nytår Ikast bekymrer dem ikke:

- Der er jo gode og hurtige vejforbindelser til Hodsager, konstaterer de.

Kvalitet til fornuftig pris

Sammen producerer de nu møbler af høj kvalitet efter mål:

- De kan vel sammenlignes med møbler af Wegener eller Børge Mogensen - blot er de til en noget lavere pris, konstaterer Steen Mortensen.

Når kunden vælger et spisestuemøbel eller en sofa fra Rosenfeldt & Sonne A/S, får de et håndværksmæssigt gennemført produkt. Virksomheden producerer møbler efter mål fra kunden. Når man kan sælge så høj en kvalitet, uden at prisen ryger ovenud af prisskalaen, skyldes det bl.a., at der ingen fordyrende mellemlid er. Man sælger og leverer møblerne direkte til kunderne:

De har selv fat i alle møblerne, men derfor er ambitionerne da alligevel at vokse:

- Vi vil da gerne, at vi får solgt så meget, at der bliver basis for at ansætte et par medarbejdere mere - men produktionen hos Rosenfeldt & Sonne må aldrig blive så stor, at det går ud over det håndværksmæssige, understreger de begge.

Sælger på messer

Når firmaet ikke bruger de traditionelle salgskanaler inden for møbelbranchen, må de selv finde deres salgsniche - og den har de fundet:

- Vi har haft fantastisk gode resultater med at deltage i boligmesser over hele landet.

Det har givet ordrer både direkte på messen og efterfølgende fra folk, der har set os på de pågældende messer. Og så tæller det stadigvæk for mange, at de på messen kan komme til at snakke med den snedkermester, der skal hjem og lave deres ønskemøbel, siger Steen Mortensen.

På salgsfronten byder det nye år også på nye initiativer. Rosenfeldt & Sonne A/S har netop lejet sig ind i ledige butikslokaler i Skolegade i Aulum, hvor man vil lave en salgsudstilling:

- I første omgang bliver det mest et showroom for vore møbler, men vi regner med i løbet af et par måneder at kunne lave faste åbningstider. Det vil sige fredag og lørdag, hvor de fleste folk har bedst tid til at kigge på den slags, fortæller de.

Der er som nævnt tale om gedigne kvalitetsmøbler og kundekredsen findes primært blandt den modne del af befolkningen:

- Det er det folk, der godt kan se, hvad kvalitetshåndværk er - og vil betale for det, siger Heine Nielsen og Steen Mortensen midt i oprydningen efter juletravlheden